

ШКОДИМ

УНИКАЛЬНЫЙ **KOD**

РАЗВИТИЯ ШКОЛЬНИКА



# ШКОДИМ

Устойчивый бизнес на выгодных условиях!

Онлайн-платформа «Шкодим» позволяет партнерам быстро и легко открывать школы на собственных площадках, запускать курсы на офлайн и онлайн-обучение, сотрудничать с муниципальными/частными школами и центрами дополнительного образования.



4  
страны

12  
регионов

16  
образовательных модулей  
для детей 7 -14 лет

### СИЛЬНЫЙ ПРОДУКТ

#### Собственная онлайн-платформа

Вам не нужно искать учителя-программиста, наша платформа позволит качественно вести занятия любому специалисту с педагогическими компетенциями.

Образовательная онлайн-платформа Шкодим адаптирована к удаленному обучению. Это позволит Вам запустить бизнес быстро и без первоначальных затрат.

**ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ  
КОМАНДА**

### Проверенная бизнес-модель

Управляющая компания гарантирует Вам поддержку и сопровождение на всех этапах развития бизнеса. Мы отладили все бизнес-процессы и делимся ими с Вами.

Ежегодно мы расширяем линейку образовательных курсов, помогая Вам привлекать новых клиентов и удерживать имеющихся.

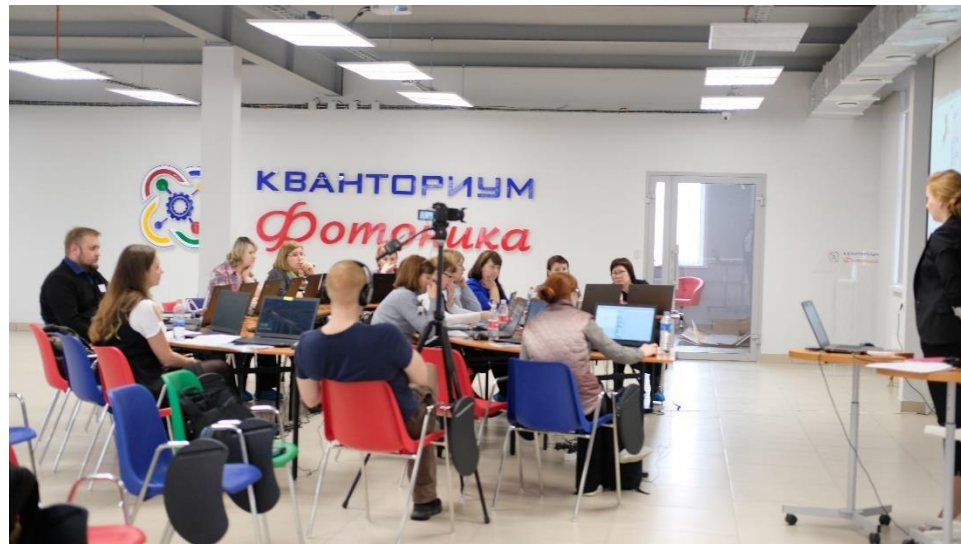
**ПРИБЫЛЬНАЯ НИША****Бизнес на ИТ-образовании**

Рынок образовательных услуг безусловно перспективная и прибыльная ниша. Родители всегда готовы инвестировать средства в развитие своих детей.

Онлайн-образование – это возможность построения стабильного бизнеса без больших затрат.

### 1. Организацию:

- › Обучение продукту – обучение работе с онлайн-платформой «Шкодим», обучение работе с CRM-системой.
- › Сайт, SMM-поддержка.
- › Методику продвижения – рекламные и презентационные материалы.
- › Юридическое сопровождение – предоставление полного пакета договоров и документов.
- › Поддержку и опыт дружной и открытой команды, ориентированной на помощь друг другу.



### 2. Методологию:

- Обучение учителей – проведение онлайн-курсов, вебинаров, телефонных консультаций.
- Раздаточный материал – стартовый пакет методических материалов, включая подарки для детей\*.
- Линию консультации для родителей: по телефону, почте, Вконтакте\*.
- Линию консультации для педагогов: по телефону, почте.

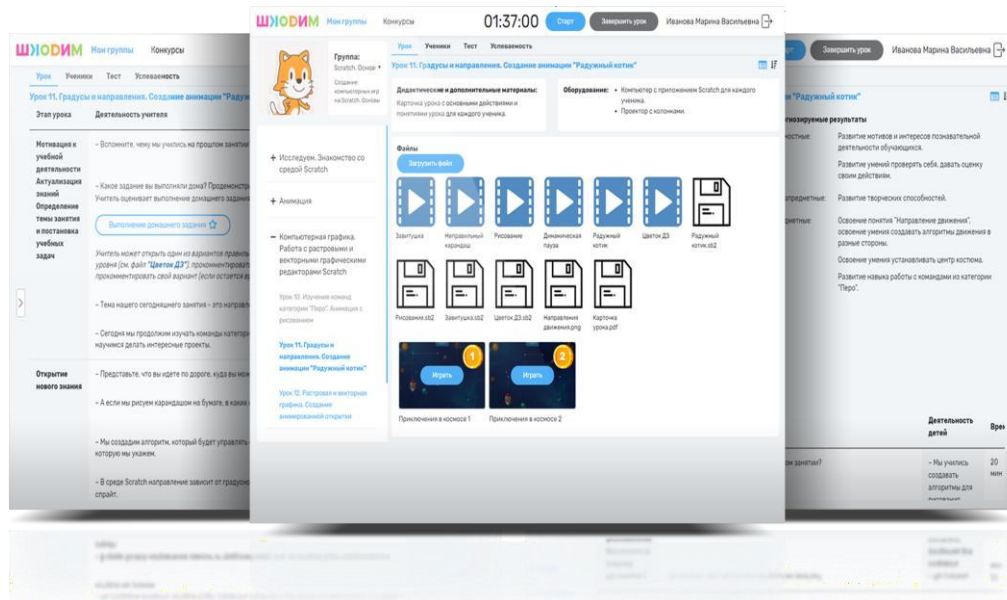
\* Подробности уточняйте у менеджеров





### 3. Технологию:

- Доступ к онлайн-платформе «Шкодим».
- Доступ к CRM-системе.
- Панель контроля качества – информация по посещаемости и успеваемости обучающихся в разрезе KPI-показателей.
- Финансовую отчетность – информация по обороту и прибыли с возможностью детализации.
- Техническую поддержку – решение технических вопросов по работе онлайн-платформы или оборудования.



## ФОРМАТЫ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА

### Открытие собственных площадок

- + создание собственной площадки – детской ИТ-лаборатории
- + быстрая окупаемость
- + запуск групп на офлайн и онлайн-обучение

### Продажа Лицензионных пакетов муниципальным, частным школам и/или центрам развития для детей

- + высокий доход
- + сформированный спрос на использование цифровых технологий в образовании
- + без привлечения дополнительных инвестиций



## СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ

### ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС

---

Район: **145 000 рублей**

На весь город:

100 – 300 тыс. населения

**200 000 рублей**

300 – 500 тыс. населения

**300 000 рублей**

От 500 тыс. населения

**500 000 рублей**

### РОЯЛТИ

---

3000 рублей с 1  
учебного центра  
в месяц\*

\* Предлагаем рассрочку паушального взноса и каникулы по выплате роялти



## ПО ВОПРОСАМ ПАРТНЕРСТВА ОБРАЩАЙТЕСЬ

- ООО «ИнЛоджик»
- Сайт: [Франшиза.Шкодим.рф](http://Франшиза.Шкодим.рф)
- Булычева Ольга Александровна
- +7 (902)-83-53-633

